SEEBURGER

© GP Günter Papenburg AG

B2B/EDI Cloud Service sichert der GP Günter Papenburg AG Stabilität und Agilität für zukunftssichere Prozesse

Die Herausforderung

Die GP-Gesellschaft Gala-Lusit Betonsteinwerke GmbH vertreibt ihre Produkte, u. a. Pflastersteine oder Terrassenplatten, über Fachhändler und Baumärkte. Um mit diesen Partnern automatisiert Dokumente wie Bestellungen, Lieferscheine, Rechnungen oder Zahlavise auszutauschen, nutzen ihre 11 Standorte EDI.

Als Steve Löbe, CDO der GP Günter Papenburg AG, Ende 2023 erfuhr, dass sein EDI-Anbieter INPOSIA vielen EDI-Kunden die Verträge aufkündigt, war eines schnell klar: Dieses Problem war vor allem auch eine Chance, die Digitalisierung der Unternehmensgruppe voranzutreiben. Deshalb suchte GP Günter Papenburg AG nach einem Partner, der mehr bietet als nur EDI: Lösungen und Expertise für moderne Integrationstechnologien und digitale Prozesse. „Wir suchten einen Anbieter, der uns helfen kann, alte Zöpfe abzuschneiden“, erinnert sich Steve Löbe. „Wir wollten neue EDI-Prozesse etablieren, die den vollständigen EDI-Stack nutzen können, und wir wollten die Voraussetzungen schaffen, um unsere elektronische Rechnungslegung zukunftssicher zu machen – Stichwort Peppol.“

SEEBURGER überzeugt mit Funktionalität und Full Service

Mit der Cloud-First-Strategie von GP sollte das On-Premises-Altsystem im Zuge der Umstellung durch ein modernes SaaS-Angebot abgelöst werden. Ein gründliches Marktscreening lieferte nur wenige Kandidaten mit dem gewünschten Profil, unter denen sich SEEBURGER durchsetzen konnte. Diese Argumente überzeugten die GP Günter Papenburg AG:

- Expertise, Marktreputation und Innovationskraft von SEEBURGER
- B2B/EDI Cloud-Lösung auf Basis der SEEBURGER Business Integration Suite (BIS)
- Ca. 20.000 vorkonfigurierte Partner-Mappings
- Rundum-sorglos-Servicepaket

PAPENBURG

Über GP Günter Papenburg AG

Das 1963 als Einzelunternehmung gegründete Familienunternehmen besteht heute aus einem Kompetenznetzwerk von 66 Tochtergesellschaften und Betriebsteilen der GP Günter Papenburg AG. Bundesweit arbeiten rund 4.000 Mitarbeitende in den Sparten Gewinnung von Rohstoffen, Produktion von Baustoffen, Hoch-, Tief-, Straßen-, Gleis- und Ingenieurbau sowie Maschinen- und Anlagenbau, Logistik, Recycling und Verwertung. Weitblick, Mut und die Nutzung der Synergien entlang der Wertschöpfungskette führten in den vergangenen Jahrzehnten zu einem Wachstum, das das familiengeführte Unternehmen zu einer festen Größe in der deutschen Bauwirtschaft machte.

https://gp.ag

Neugierig auf weitere Case Studies?

Reibungslose Migration mit Know-how-Transfer

Die Entscheidung für den SEEBURGER Fully Managed B2B/EDI-Service fiel im März 2024, die Migration startete im Mai. „Die alte EDI-Lösung war vor langer Zeit mit Hilfe externer Dienstleister eingeführt worden, ohne die Feinheiten zu dokumentieren“, erzählt Steve Löbe. „Zudem hatten wir kein eigenes EDI-Know-how im Unternehmen.“ Dank des großen Engagements aller Teammitglieder, enger, partnerschaftlicher Zusammenarbeit und SEEBURGERs EDI-Expertise verlief das Migrationsprojekt dennoch reibungslos und zügig. Ein EDI-Spezialist von SEEBURGER fungierte als zentraler Ansprechpartner für GP, im Hintergrund kümmerte sich das SEEBURGER-Mapping-Team um die Integration von BIS mit dem ERP-System (Microsoft Dynamics Navision), die Partneranbindungen und die Abbildung der Kundenprozesse. Der Produktivstart erfolgte im Oktober 2024.

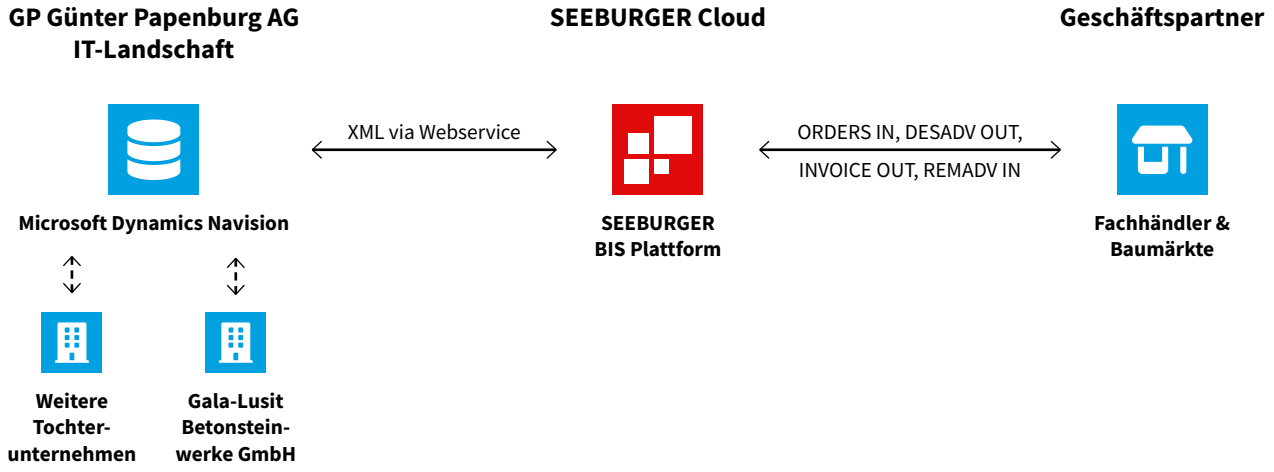
GP Günter Papenburg AG nutzte das Projekt auch, um mit Hilfe von SEEBURGER eigenes EDI-Know-how in der Tochtergesellschaft aufzubauen. Zudem entlastet der neue Service das IT-Team vom früher notwendigen Aufwand für Serverwartung und die Behebung von Fehlern durch falsch formatierte PDF-Dateien. Die Nutzer der Gala-Lusit Betonsteinwerke GmbH profitieren jetzt von stabilen, automatisch überwachten EDI-Prozessen und weltweit zugängliche Dashboards bieten Transparenz auf Knopfdruck. Bei Unregelmäßigkeiten kümmern sich die Experten von SEEBURGER; die Nutzer werden nur einbezogen, wenn ihr Eingreifen erforderlich ist.

Der Nutzen

- + Optimierte, stabile EDI-Prozesse, garantiert von SEEBURGER
- + Entlastung des IT-Teams: kein Wartungsaufwand und automatisierte Überwachung der EDI-Prozesse
- + Mehr Transparenz und Kontrolle durch weltweiten Zugriff auf informative Dashboards
- + EDI-Know-how-Transfer
- + Zukunftssicherheit

Starker Partner für die Digitalisierung

„Wir waren sehr angetan von SEEBURGERs Fachwissen, dem durchdachten Migrationskonzept und der effizienten Kooperation“, lobt Steve Löbe von GP Günter Papenburg AG. „Aber wir haben uns auch für SEEBURGER entschieden, um gemeinsam weitere Digitalisierungsprojekte umzusetzen. Konkret planen wir die Nutzung des Peppol-Netzwerks (Pan-European Public Procurement OnLine) für eine einfachere elektronische Beschaffung – da ist es sehr von Vorteil, dass SEEBURGER selbst einen zertifizierten Peppol Access Point betreibt.“



EDI-Dokumentenaustausch zwischen GP Günter Papenburg AG und Handelspartnern über die SEEBURGER BIS Plattform

„Mit dem SEEBURGER Fully Managed B2B/EDI-Service erhalten wir nicht nur stabile, optimierte EDI-Prozesse mit völlig neuer Transparenz und Kontrolle, sondern auch Zugang zur Expertise und Innovationskraft eines ausgewiesenen Digitalisierungsspezialisten.“

Steve Löbe, CDO, GP Günter Papenburg Unternehmensgruppe

© SEEBURGER | DE 07/2025