

Niterra

SEEBURGER iPaaS (Integration Platform as a Service)

Niterra EMEA GmbH – zukunftsorientiert aufgestellt

Mit Hauptsitz in Nagoya, Japan und Vertriebsorganisationen sowie Produktionsstätten auf der ganzen Welt, ist Niterra ein global agierender Anbieter von technischer Keramik und Automobilkomponenten. Die Automobilsparte des Unternehmens ist auf Zünd- und Sensortechnik spezialisiert. Die Aktivitäten von Niterra in Europa, dem Nahen Osten und Afrika (EMEA) werden vom Regional Headquarter mit Sitz in Ratingen, Deutschland gesteuert. Mit dem Einsatz der SEEBURGER BIS als zentraler Integrationsplattform für geschäftskritische Prozesse folgt die Niterra EMEA-Region der strategischen Entscheidung des japanischen Headquartars zur Systemkonsolidierung, stellt sich zukunftsorientiert auf und ist für jede Markt- und Konzernanforderungen besser, flexibler und standardisierter gerüstet.

Effizienz, Agilität und Freiraum mit SEEBURGER BIS & SEEBURGER iPaaS

Die Niterra EMEA-Region nutzt die SEEBURGER BIS Plattform im Betriebsmodell iPaaS und verlagert damit den technisch komplexen 24/7-Betrieb der Plattform in die SEEBURGER Cloud. Mit dem eigenen EDI-Team können weiterhin alle Integrationsaufgaben selbst realisiert werden.

- Durch Delegation des Plattform-Betriebs werden alle Anforderungen an Sicherheit, Zertifizierungen, Hochverfügbarkeit und Skalierbarkeit von SEEBURGER erfüllt und eigene Personalressourcen geschont
- So entsteht Freiraum zur Konzentration auf das operative Geschäft unter Nutzung des eigenen Know-hows für komplexe, geschäftskritische Integrationsanforderungen (Entwicklung von Mappings, Prozessen, Konfigurationen etc.)
- Kompetente SEEBURGER-Consultants und kurze Reaktionszeiten sorgen für die reibungslose und schnelle Umsetzung (z.B. Unterstützung bei Mappings)

Über Niterra

Mit mehr als 85 Jahren Branchenerfahrung ist Niterra ein global agierender Anbieter von technischer Keramik und Automobilkomponenten für Erstausrüstung, Aftermarket und Industriekunden. Das Unternehmen mit Hauptsitz in Nagoya, Japan, ist mit 69 Konzerngesellschaften, 34 Produktionsstätten, fünf Technologiezentren und drei Venture Labs auf allen Kontinenten vertreten.

Die Automobilsparte des Unternehmens ist auf Zünd- und Sensortechnik spezialisiert und beliefert Kunden in der Erstausrüstung, im Aftermarket und der Industrie in aller Welt. Im Laufe der Jahre hat das Unternehmen seine auf dem Gebiet der Keramik erworbene Expertise auf andere Bereiche ausgeweitet. Zukünftig strebt Niterra eine Umgestaltung seines Geschäftsportfolios an, um die Entwicklung innovativer und nachhaltiger Lösungen in neuen Geschäftsfeldern voranzutreiben. Zu diesem Zweck wurden vier Geschäftsfelder identifiziert: Mobilität, Medizin, Umwelt und Energie sowie Kommunikation.

www.ngkntk.com/de

“ Im Hinblick auf die in unserem Unternehmen stattfindende Transformation bauen wir mit dem Umstieg auf SEEBURGER iPaaS und die BIS als zentrale Datendrehscheibe für unsere geschäftskritischen Prozesse das B2B- und B2C-Business EMEA-weit kontinuierlich aus und stellen uns zukunftssicher auf. “

Ulrich Gräbing, Senior Manager Operational Applications, IT EMEA

Die SEEBURGER BIS Plattform eröffnet der Niterra EMEA-Region grenzenlose Integrationsoptionen

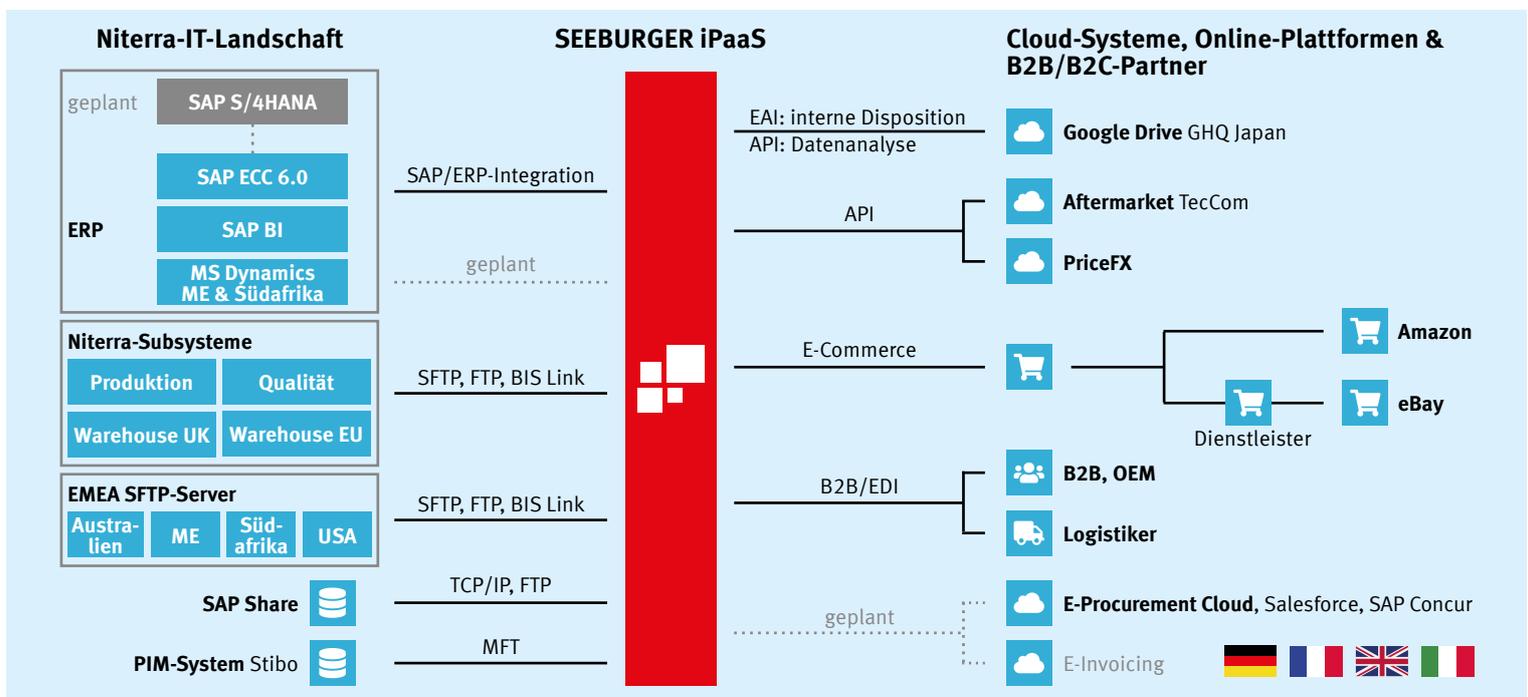
Die moderne BIS ermöglicht aktuell der **Niterra EMEA-Region** und **zukünftig auch global** die Umsetzung jeglicher Anforderung im B2B- und B2C-Bereich sowie konzernintern zur

- **Forcierung** des EDI-Bereichs mit regionalen Schwerpunkten
- **Rückführung von** zahlreichen **Workarounds in Standards** (Amazon, SAP SuccessFactors, etc.)
- **E-Commerce**-Entwicklung via
 - ✓ **Amazon:** Abwicklung von Bestell- und Lieferprozesse per SFTP
 - ✓ **eBay:** EDI-Abwicklung über Dienstleister und Direktversand an Endkunden
- **Integration von**
 - ✓ **Google Drive** des Global Headquarters (zur internen Bestelldisposition via EAI und API-Datenbereitstellung zu Analyse Zwecken sowie automatisierten Dateiablagen, wie Jahresabschlüsse, Audits etc.)
 - ✓ **MS Dynamics** (eingesetzt in MiddleEast und Südafrika)
 - ✓ **TecCom-Plattform** (automatisierte Bestellabwicklung im Aftermarket)
 - ✓ **E-Procurement** Cloud-Lösung (z. B. Onventis, ARIBA, JAGGAER, etc.)
 - ✓ **PIM-System Stibo** (Niterra-Produktkatalog)
 - ✓ **Niterra-SFTP-Server** (Anbindung von Non-EDI-Lieferanten, kleineren OEMs und OE-Kunden im Aftermarket)
 - ✓ **Niterra-Subsysteme**
 - **Produktions-, Lager- und Qualitätssystem** (z. B. BABTEC: CAQ-Datenaustausch zwischen Subsystemen und Übergabe an SAP-Share)
 - **Warehouse-Systeme** UK & EU
 - ✓ **SAP Share:** Datenrouting aus SAP Share via BIS an Subsysteme (z. B. aus SAP gezogene Auswertungen)
 - ✓ **PriceFX** (Preismanagement & Preiskalkulation)

Vorteile für Niterra

SEEBURGER iPaaS als Niterra-Integrationsstandard für die EMEA-Region:

- Maßgeschneiderte Business Integration:
 - Wahrung von Eigenständigkeit und Nutzung des EDI-Know-hows
 - Nutzung neuester Integrationstechnologie für den B2B/B2C-Datenaustausch
 - klar definierte SLAs und regelmäßiges Release-Management
- Transparenz und Monitoring
- Reibungslose und zeitgerechte Projektumsetzung im Rahmen der Budgetvorgaben
- Kompetenz und Expertise der SEEBURGER-Ansprechpartner
- Kein zwischengelagerter Drittanbieter
- Gerüstet für jegliche Integrationsanforderungen



Die SEEBURGER BIS Plattform eröffnet der Niterra EMEA-Region grenzenlose Integrationsoptionen

Für die Zukunft plant bzw. diskutiert das Unternehmen weitere Integrationsprojekte mit BIS

- **WebEDI:** Ausbau des Lieferantengeschäfts mit China
- **E-Invoicing:** Adressierung unterschiedlicher E-Invoicing-Mandate in der EMEA-Region (Deutschland, Frankreich, UK, Italien,...)
- Migration auf **SAP S/4 HANA**
- Anbindung weiterer Systeme, wie **Salesforce-CRM**, **SAP Concur-Reisekostenabrechnung** und viele mehr